





# La Fresque de la Formation Responsable

#### **Objectif de la Fresque**

Dans le cadre de la troisième phase des travaux de l'axe 1 de l'EDEC Trans'formation, une Fresque de la Formation Responsable est développée sur les mêmes principes pédagogiques que la Fresque du Climat, avec pour objectif de sensibiliser les acteurs de la branche des organismes de formation sur l'impact social et environnemental de la formation.

#### Structure

L'atelier de la Fresque de la Formation Responsable est développé sur la base de l'étude menée par le cabinet KYU en phase 1 des travaux, et en particulier sur l'analyse du cycle de vie de la formation (Source: FORMETHIC).

#### La Fresque comprend 8 lots pour un total de 70 cartes à placer et à relier entre elles :

- Lot 1 : Cycle de vie de la formation (7 cartes)
- Lot 2 : Critères Qualiopi (7 cartes)
- Lot 3: Parties prenantes du cycle de vie de la formation (8 cartes)
- Lot 4: Piliers de la norme ISO 26 000 (7 cartes)
- Lot 5: Initier sa démarche RSE (10 cartes)
- Lot 6 : Aller plus loin dans sa démarche RSE (11 cartes)
- Lot 7 (facultatif): Risques en cas d'absence de mise en œuvre de la démarche RSE (10 cartes)
- Lot 8 (facultatif): Cartes blanches à compléter soi-même (10 cartes)

Cible du jeu : Les organismes de formation, les institutionnels

Animation : Conseillers et chefs de projet AKTO préalablement formés sur l'atelier

Durée du jeu : 2 à 3 heures







# La Fresque de la Formation Responsable

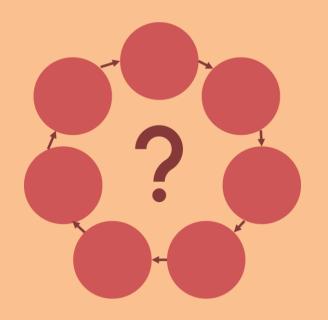
Ce jeu constitue une aide pratique à la sensibilisation à la démarche RSE au sein des entreprises de la branche des organismes de formation. Il a été rédigé sur la base des enjeux du référentiel RSE de la branche, lui-même réalisé dans le cadre d'un travail de co-construction avec un panel d'organismes de formation volontaires et de parties prenantes du secteur, notamment à l'occasion de groupes de travail qui ont eu lieu en juillet 2024.

En aucun cas AKTO ne sera tenu responsable de l'utilisation, de l'interprétation et/ou de l'application qui en sera faite. Tout dommage résultant directement ou indirectement de l'utilisation du présent document, et/ou toute sanction prononcée par les autorités dans le cadre de dispositions réglementaires de niveau européen ou national, seront supportés exclusivement par l'utilisateur de ce document.

Toute reproduction et/ou animation de la Fresque de la Formation Responsable, partielle ou totale, par quelque procédé que ce soit, destinée à une utilisation commerciale est interdite sans l'autorisation d'AKTO et constitue une infraction sanctionnée par le code de la propriété intellectuelle.

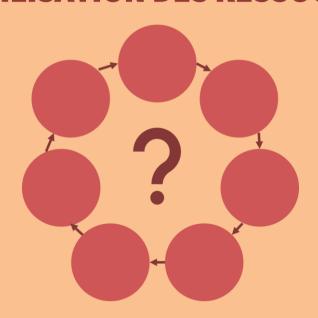
©AKTO, 2025, tous droits réservés

#### **COMMERCIALISATION**



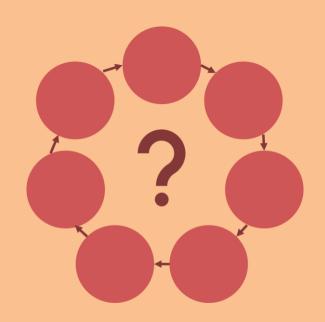
Lot 1

## **MOBILISATION DES RESSOURCES**



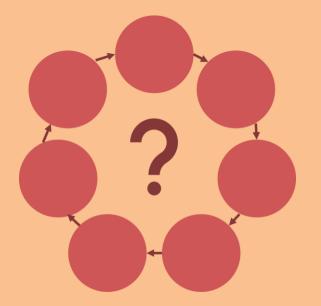
Lot 1

#### **ANALYSE DES BESOINS**



Lot 1

#### **CONCEPTION**



3

Cette étape consiste à identifier et à comprendre les besoins en formation des apprenants ou des structures clientes.

Cela peut impliquer des entretiens avec les parties prenantes, des enquêtes, des évaluations des compétences actuelles, des analyses du marché du travail, etc.

La c incl des

La conception du programme de formation inclut le choix des contenus pédagogiques, des méthodes d'enseignement, des outils et des supports de formation, ainsi que la définition des objectifs d'apprentissage.



#### COMMERCIALISATION



La commercialisation d'une formation implique la promotion et la vente de programmes de développement des compétences à un public cible.

Cela comprend la définition du marché cible, la conception d'offres attrayantes, la promotion via divers canaux, la fixation des prix, la gestion des ventes.

# MOBILISATION DES RESSOURCES

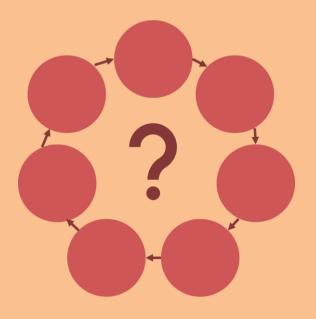


La mobilisation des ressources désigne les actions qui visent à utiliser efficacement les ressources (humaines, financières, matérielles, pédagogiques et technologiques) nécessaires pour mettre en œuvre un programme de formation.



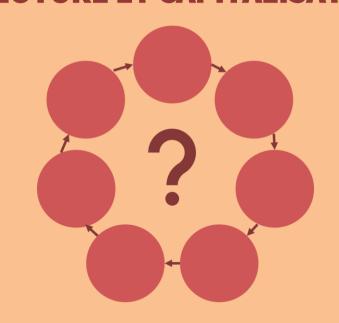


#### **VALORISATION**



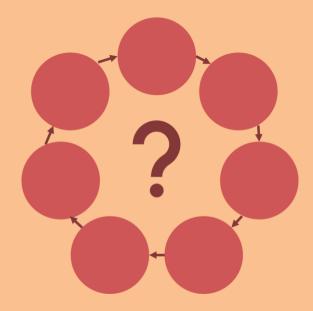
Lot 1

## **CLÔTURE ET CAPITALISATION**



Lot 1

## **RÉALISATION**



Lot 1

# La Fresque de la Formation Responsable







#### RÉALISATION



L'étape de réalisation consiste à dispenser le programme de formation aux apprenants.

L'objectif principal de cette étape est de fournir aux apprenants les connaissances, les compétences et les expériences nécessaires pour atteindre les objectifs d'apprentissage définis dans le programme de formation.

#### **VALORISATION**



La phase de valorisation consiste à communiquer sur la plus-value sociale et environnementale de la formation. Cela inclut la publication de témoignages et posts en ligne, la participation à des événements pour attirer de nouveaux clients et partenaires.

#### **Comment jouer?**

Il vous faut un jeu de cartes par équipe de 6 à 10 personnes, 2m² de papier, des crayons, une gomme, des feutres et du scotch.

Le but du jeu est de mettre, en équipe, les cartes dans le bon ordre et de dessiner les bonnes associations avec les crayons.

Positionnez toutes les cartes d'un lot avant de passer au lot suivant.

Durée: 2h à 2h30

#### CLÔTURE ET CAPITALISATION



L'étape de clôture et de capitalisation de la formation englobe l'évaluation des résultats pour mesurer l'efficacité de la formation ainsi que le suivi de la satisfaction des apprenants et clients. De plus, elle inclut le recyclage des matériaux et ressources utilisés, ainsi que la capitalisation dans une perspective d'amélioration continue.



**■ ■** RÉPUBLIQUE FRANÇAISE





**■** RÉPUBLIQUE FRANÇAISE



Lot 2



Lot 2

# **CRITÈRE 4**



**■ ■** RÉPUBLIQUE FRANÇAISE

# **CRITÈRE 5**



**■** RÉPUBLIQUE FRANÇAISE







L'adéquation des moyens pédagogiques, techniques et d'encadrement aux prestations mises en œuvre





#### **CRITÈRE 2**

L'identification précise des objectifs des prestations proposées et l'adaptation de ces prestations aux publics bénéficiaires lors de la conception des prestations



CRITÈRE 5

La qualification et le développement des connaissances et compétences des personnels chargés de mettre en œuvre les prestations

11



#### CRITÈRE 3

L'adaptation aux publics bénéficiaires des prestations et des modalités d'accueil, d'accompagnement, de suivi et d'évaluation mises en œuvre



**■ ■** RÉPUBLIQUE FRANÇAISE





**■** RÉPUBLIQUE FRANÇAISE



Lot 2

Lot 8



Lot 2

# QUE VOUS INSPIRE LA FRESQUE ?



# QUE VOUS INSPIRE LA FRESQUE ?





70





L'inscription et l'investissement de l'organisme de formation dans son environnement professionnel (veille réglementaire et sur l'évolution des métiers)





#### CRITÈRE 7

Le recueil et la prise en compte des appréciations et des réclamations formulées par les parties prenantes aux prestations délivrées

12

## **APPRENANTS/STAGIAIRES**

#### **FORMATEURS**

**ORGANISMES FINANCEURS** 

































Lot 3

15

Lot 3

#### **CLIENTS**















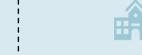
























#### CLIENTS

#### **ORGANISMES FINANCEURS**



Ils identifient les besoins en compétences des apprenants potentiels et recherchent des solutions de formation appropriées.

Certains organismes de formation peuvent bénéficier de financements publics ou privés pour leurs activités.



18

APPRENANTS / STAGIAIRES



**FORMATEURS** 



Ce sont les individus qui suivent les formations proposées par l'organisme.

Les formateurs sont des experts dans leur domaine qui conçoivent et/ou délivrent les formations. Ils peuvent être des employés de l'organisme de formation ou des consultants externes.

## **AUTORITÉS DE RÉGULATION**



**FOURNISSEURS** 

























Lot 3









Lot 3



## **PARTENAIRES**







































#### **PARTENAIRES**



#### **FOURNISSEURS**

Il s'agit des fournisseurs de matériel

pédagogique, de logiciels de gestion de l'apprentissage, de plateformes e-learning,

de supports de cours, etc.



Des partenariats peuvent être noués avec des institutions publiques ou privées afin de mettre en œuvre la formation.

Les partenaires incluent les organismes cotraitants et la sous-traitance.

21

**AUTORITÉS DE RÉGULATION** 



EXPERTS



Les organismes de formation doivent se conformer à la réglementation en vigueur, notamment en ce qui concerne la qualité des formations proposées, les certifications... Des experts (techniques, métiers) peuvent être impliqués dans l'analyse des besoins du marché et/ou la conception des programmes de formation pour assurer leur pertinence.



22

# LOYAUTÉ DES PRATIQUES ENVERS SON ÉCOSYSTÈME





Lot 4

# RESPECT DE L'INTÉRÊT DES CONSOMMATEURS



Lot 4



## **DÉVELOPPEMENT LOCAL**







# **CRITÈRE 1**



**■ ■ RÉPUBLIQUE FRANÇAISE** 





Les conditions d'information du public sur les prestations proposées, les délais pour y accéder et les résultats obtenus

14

Agir de manière éthique dans les relations commerciales, y compris la lutte contre la corruption, le respect de la concurrence loyale, et la transparence

Assurer la sécurité des services proposés, fournir une information claire, garantir la satisfaction des consommateurs et gérer de manière responsable les réclamations

#### **GOUVERNANCE RESPONSABLE**







24

## **RESPECT DU DROIT DES PERSONNES**





Lot 4

# **AMÉLIORATION DE LA QVCT ET DES RELATIONS DE TRAVAIL**



Lot 4

# **PRÉSERVATION DE** L'ENVIRONNEMENT





Offrir des conditions de travail justes, sûres et respectueuses des droits des salariés, avec une attention particulière à la santé, la sécurité, la formation, et la diversité

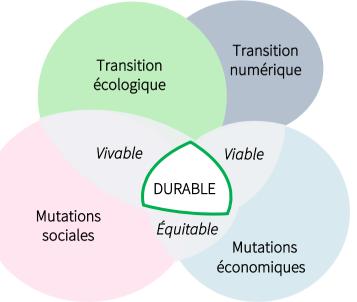
Minimiser l'impact environnemental à travers une bonne gestion des ressources utilisées et des déchets, la réduction des émissions, la promotion de la biodiversité

26

Mettre en place un système de gouvernance efficace et transparent, incluant la prise de décisions éthiques et responsables, impliquant toutes les parties prenantes

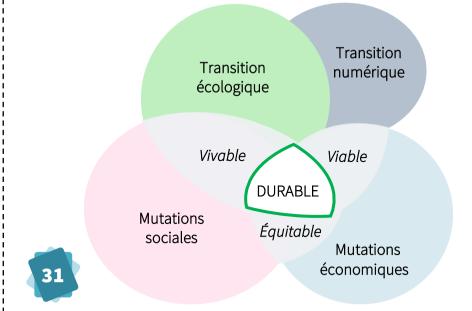
Respecter et promouvoir les droits fondamentaux, en s'assurant que les activités de l'organisme ne violent pas ces droits, tant au niveau local que national ou international, le cas échéant

# J'INITIE MA DÉMARCHE RSE



Lot 5

## J'INITIE MA DÉMARCHE RSE



Lot 5

# DÉFICIT D'ATTRACTIVITÉ AUPRÈS DES SALARIÉS ET FORMATEURS



# DÉGRADATION DE LA QUALITÉ DE LA FORMATION



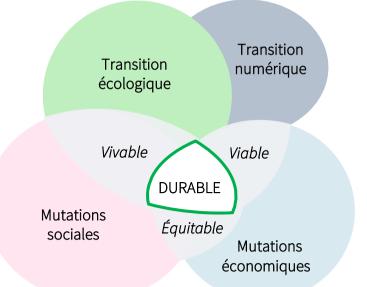
Les organismes de formation évoluent dans un marché de l'emploi en tension et connaissent des difficultés de recrutement sur certains profils. Les formateurs, par exemple, doivent maîtriser des compétences techniques clés tout en étant capables de les transmettre à des apprenants. Il est donc dans l'intérêt des OF de développer une marque employeur attractive pour recruter et fidéliser leurs équipes.

Les organismes de formation évoluent dans un environnement concurrentiel où l'amélioration continue est nécessaire au maintien de la qualité des formations. Celle-ci passe par une écoute active des apprenants, clients et parties prenantes internes de l'entreprise ainsi que par un processus de capitalisation efficace.

Privilégier le mode distanciel pour certaines formations courtes ne nécessitant pas une forte présence sur le terrain.

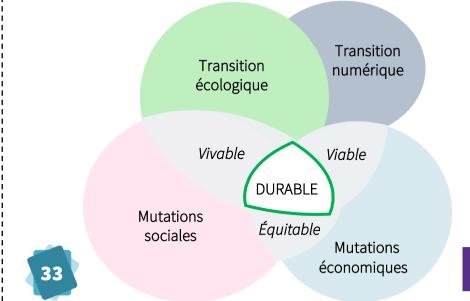
Limiter les impressions et la quantité de papier utilisée.

# J'INITIE MA DÉMARCHE RSE



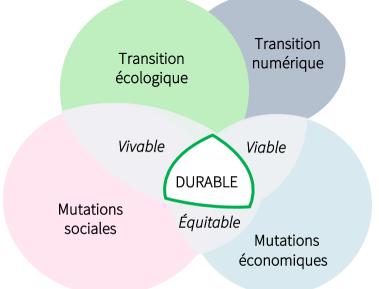
Lot 5

## J'INITIE MA DÉMARCHE RSE



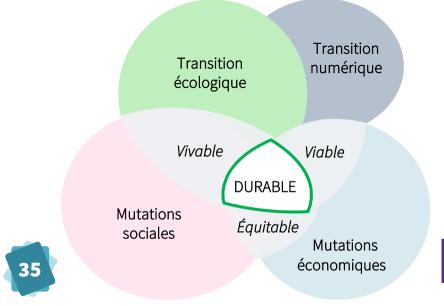
Lot 5

# J'INITIE MA DÉMARCHE RSE



Lot 5

# J'INITIE MA DÉMARCHE RSE



Organiser des ateliers ou formations pour informer les salariés sur les enjeux sociaux (diversité, égalité des chances) et environnementaux (réduction des déchets, énergie)

Consulter et mobiliser les salariés dans la réalisation d'actions RSE afin qu'ils soient informés des valeurs de l'entreprise et qu'ils les incarnent au quotidien

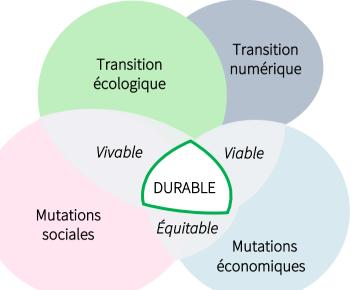
35

Adresser un questionnaire de satisfaction aux apprenants à la fin de chaque formation dans un objectif d'amélioration continue

Encourager les bonnes pratiques en matière de numérique auprès des salariés, formateurs et apprenants

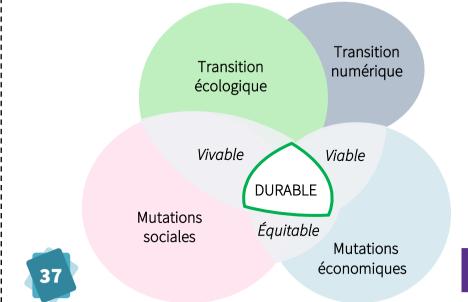


# J'INITIE MA DÉMARCHE RSE



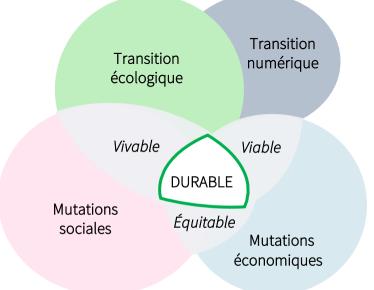
Lot 5

## J'INITIE MA DÉMARCHE RSE



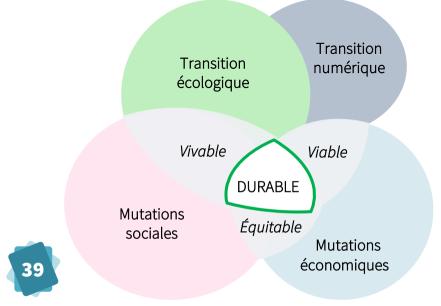
Lot 5

# J'INITIE MA DÉMARCHE RSE



Lot 5

# J'INITIE MA DÉMARCHE RSE



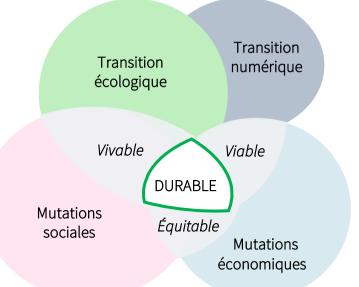
Communiquer sur les modes de mobilité durables possibles pour les salariés, apprenants et formateurs, en mettant éventuellement en place des incitations en faveur d'options moins émettrices de carbone que la voiture individuelle

39

Intégrer des notions ou des illustrations de bonnes pratiques RSE dans certains modules de formation jugés pertinents Mettre en place des écogestes simples à destination des apprenants (recyclage, mise à disposition de gobelets et couverts réutilisables, limitation des impressions...)

38

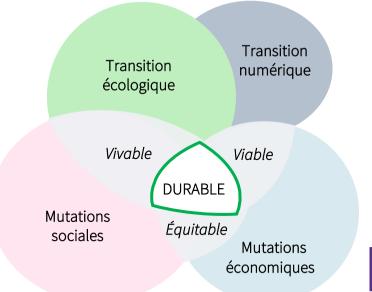
#### **JE VAIS PLUS LOIN**



Lot 6

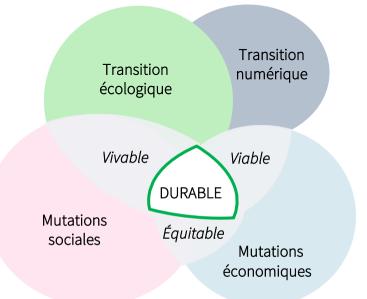
Lot 6

#### **JE VAIS PLUS LOIN**



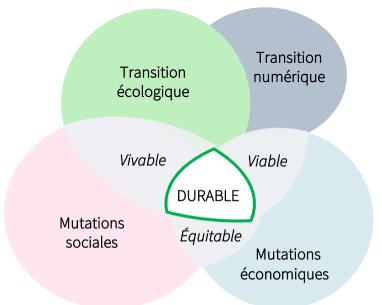
Lot 6

#### **JE VAIS PLUS LOIN**



43

#### **JE VAIS PLUS LOIN**



42

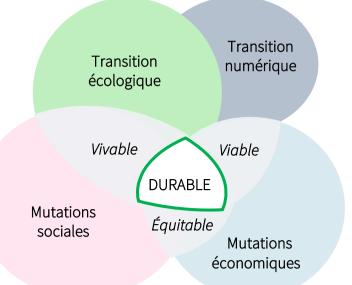
Travailler avec des parties prenantes externes locales (entreprises, collectivités...) pour identifier les besoins en compétences du territoire, en lien avec les transitions numérique, sociale et environnementale

Adresser un questionnaire aux apprenants en amont de la formation afin de connaître leurs besoins

43

Créer des indicateurs de suivi (sociaux, environnementaux, économiques) pour mesurer l'impact RSE des formations

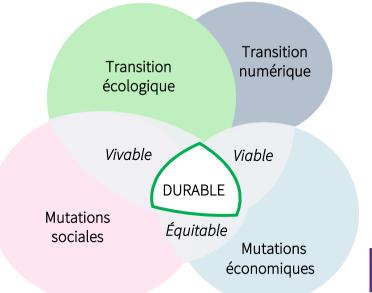
#### **JE VAIS PLUS LOIN**



Lot 6

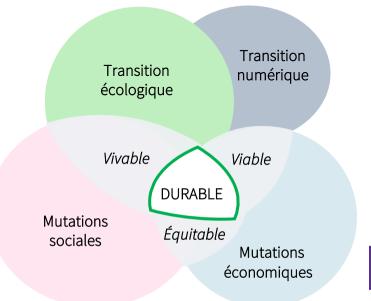
Lot 6

#### **JE VAIS PLUS LOIN**



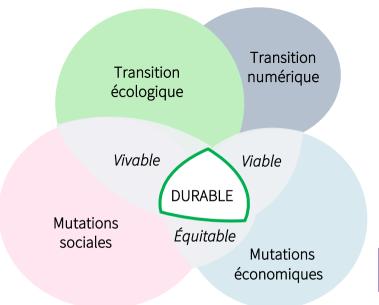
Lot 6

#### **JE VAIS PLUS LOIN**



47

#### **JE VAIS PLUS LOIN**



Lot 6

46



Obtenir un label qui rend compte des engagements RSE

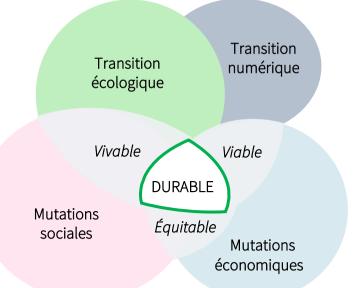
47

S'assurer de l'accessibilité de son site internet

Limiter le nombre de consommables et privilégier les produits durables, dans le cadre d'une politique plus globale d'achats responsables

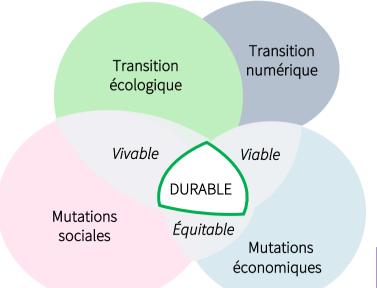


#### **JE VAIS PLUS LOIN**



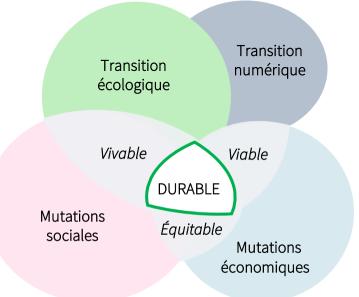
Lot 6

#### **JE VAIS PLUS LOIN**



Lot 6

## **JE VAIS PLUS LOIN**



Lot 6

50

Mettre en place un suivi des délais de paiement pour garantir le respect des obligations contractuelles

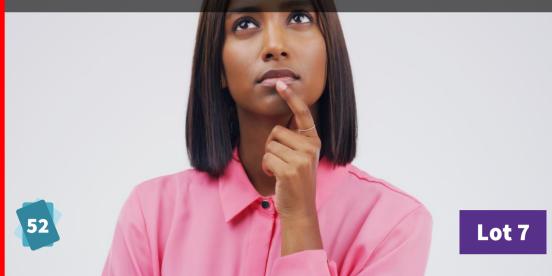


Publier ponctuellement sur les réseaux sociaux ou auprès de son réseau de parties prenantes sur ses actions RSE

Créer une cartographie des parties prenantes locales en identifiant les acteurs clés du territoire, pour mieux comprendre leurs besoins et leur influence

# MANQUE DE PERTINENCE ET D'ADÉQUATION DE LA FORMATION Lot 7

# ABSENCE D'ENGAGEMENT DES APPRENANTS







# RISQUE ÉCONOMIQUE DANS UN CONTEXTE DE CONCURRENCE ACCRUE



La RSE implique l'intégration de préoccupations sociales dans les activités commerciales de l'organisme et dans ses interactions avec les différentes parties prenantes. A ce titre, la prise en compte des besoins de toute la population pouvant être formée, y compris des minorités, constitue un axe fondamental de la démarche RSE.

Les organismes de formation cherchent à valoriser leur offre et à se distinguer face à leurs concurrents, dans un contexte de concurrence importante prenant des formes de plus en plus diverses.

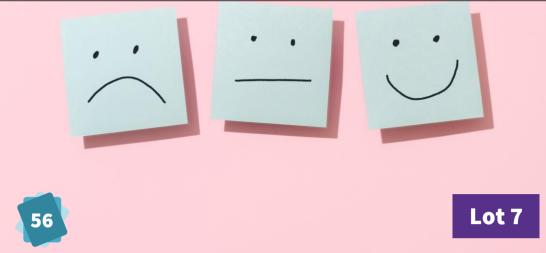
54

Les organismes de formation cherchent à rendre leur offre attractive et adaptée aux besoins et attentes de leurs clients. Si cette offre n'est pas assez adaptée, il existe un risque de décevoir les apprenants et/ou de perdre des clients. Une formation réussie implique un bon niveau d'engagement des apprenants/stagiaires. Un manque d'engagement peut rendre l'apprentissage moins efficace et donc une insatisfaction client.













Les organismes de formation sont tenus de respecter la réglementation en vigueur et s'exposent à des risques juridiques en cas de non respect.

Une mauvaise ou une absence de planification peut entraîner des coûts supplémentaires qui pèsent sur l'équilibre financier de l'entreprise, mettant parfois en danger sa viabilité et pérennité.

58

Bien qu'il s'agisse d'un secteur dispensant des services, moins impactant que des secteurs industriels par exemple, l'activité des organismes de formation a un impact écologique réel qu'une stratégie RSE va chercher à réduire autant que possible.

Pour être compétitifs, les organismes de formation misent beaucoup sur leur réputation, auprès de leurs clients mais aussi de tous leurs partenaires. Une perte de confiance ou de crédibilité leur serait délétère et aurait des impacts économiques négatifs.



# QUE VOUS INSPIRE LA FRESQUE?







Lot 8



Lot 8

# QUE VOUS INSPIRE LA FRESQUE ?

# QUE VOUS INSPIRE LA FRESQUE ?







# QUE VOUS INSPIRE LA FRESQUE?







Lot 8



Lot 8

# QUE VOUS INSPIRE LA FRESQUE ?

# QUE VOUS INSPIRE LA FRESQUE ?







Ce jeu a été réalisé par le cabinet KYU Associés :



